

# 1С:УПРАВЛЕНИЕ НЕБОЛЬШОЙ ФИРМОЙ 8

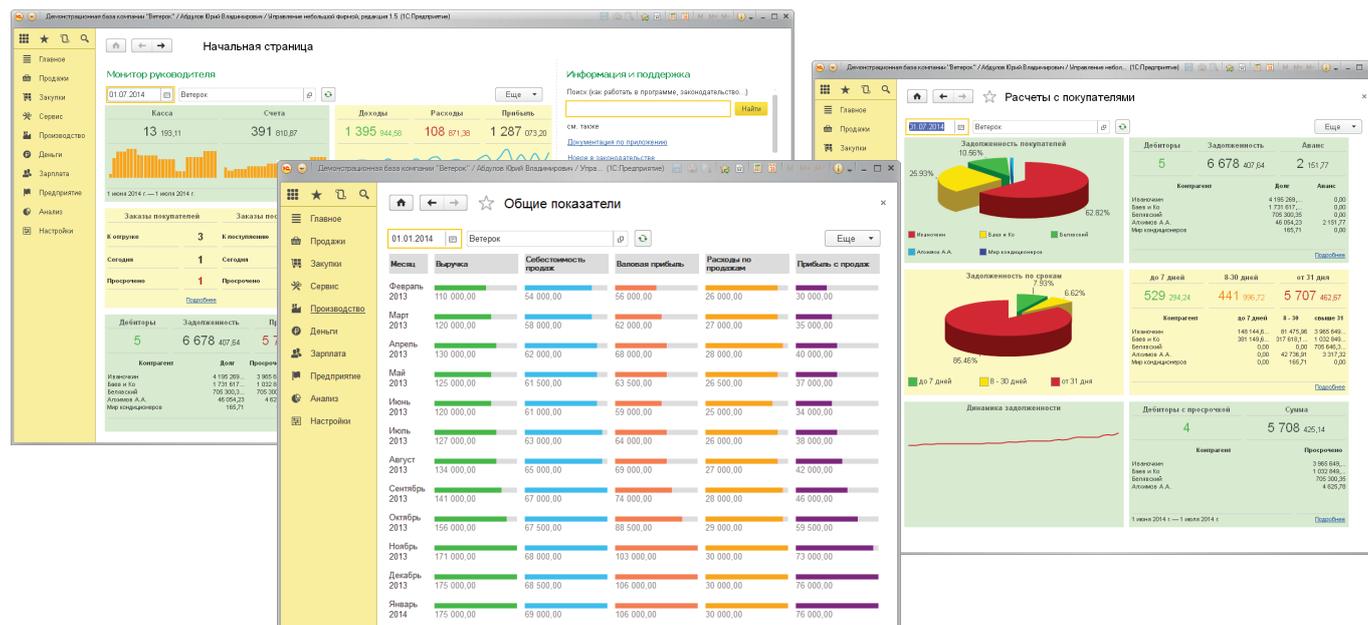
услуги | подрядные работы | торговля | производство

«1С:Управление небольшой фирмой 8» (1С:УНФ) – это комплексное решение для управления и учета на предприятиях малого бизнеса.

В программе реализовано все самое необходимое для оперативного учета, контроля, анализа и планирования. Программу можно быстро запустить в эксплуатацию, а при изменении структуры и масштабов бизнеса, подходов к управлению или организации бизнеса перенастроить без больших затрат времени и денег.

1С:УНФ помогает повысить эффективность работы компании, предоставляя владельцам и руководителям широкий спектр инструментов для управления, а сотрудникам – новые возможности для продуктивной ежедневной работы.

Онлайн-демонстрация  
программы на сайте:  
[v8.1c.ru/small.biz](http://v8.1c.ru/small.biz)



## ВСЕ ДАННЫЕ – В ЕДИНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ БАЗЕ

В программе «1С:Управление небольшой фирмой 8» регистрируются как уже совершенные, так и планируемые хозяйственные операции и события. Например, обязательства перед клиентами, заказы покупателей, состояние заказов, задания сотрудников, планируемая загрузка оборудования, графики выполнения работ, планы продаж и многое другое.

В программе предусмотрено оформление практически всех первичных документов торгового, складского и производственного учета, а также документов движения денежных средств.

Широкий спектр отчетов обеспечивает владельцам, руководителям и сотрудникам возможность быстро получать информацию – в удобной для работы и принятия решений форме, с требуемой оперативностью и детализацией.

Программа не предназначена для ведения бухгалтерского и налогового учета – для этих целей можно использовать «1С:Бухгалтерию 8», в которую автоматически передается необходимая информация из 1С:УНФ.

1С:УНФ можно использовать для нескольких компаний или частных предпринимателей – как независимых, так и работающих в рамках одного бизнеса. При изменении масштабов и структуры бизнеса, подходов к управлению или организации работ программа может быть перенастроена без больших затрат времени и денег.

Рекомендуемое число рабочих мест – от одного до десяти.

### В ЕДИНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ БАЗЕ:

- база клиентов
- банковские и кассовые операции, клиент-банк, платежный календарь
- расчеты с контрагентами, персоналом
- учет материалов, товаров, продукции
- заказы клиентов, заказы-наряды
- учет выполнения работ и оказания услуг
- учет производственных операций
- торговые операции, в том числе розничные продажи
- учет персонала, расчет управленческой заработной платы
- учет затрат и расчет себестоимости
- имущество, капитал,
- доходы, расходы, прибыли и убытки
- финансовое планирование (бюджетирование)

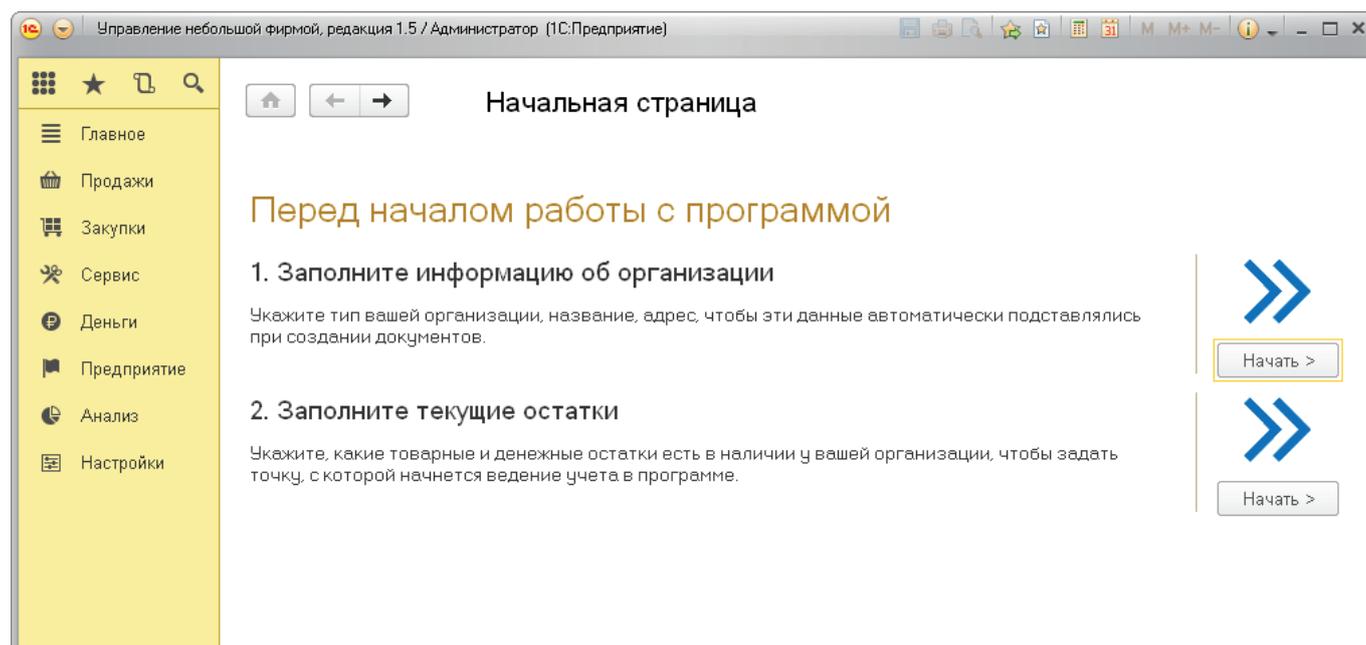
# ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ

«1С:Управление небольшой фирмой 8» рекомендуется использовать для автоматизации управленческого учета в сервисных, производственных и торговых компаниях малого бизнеса. Например, в компаниях следующих направлений деятельности:

- аренда
- автосервис
- издательский бизнес
- инжиниринг
- интернет-торговля
- информационные технологии
- кадровые агентства
- консалтинг
- наука и научное обслуживание
- торговля
- обучение
- охранные услуги
- посреднические услуги
- поставки товаров, продукции, материалов и оборудования
- подрядные (проектные) работы
- производство
- реклама и дизайн
- риэлтерские услуги
- сфера бытовых услуг (ателье, салоны красоты, прачечные, уборка помещений и пр.)
- сервисные компании
- центры технического обслуживания
- строительство и ремонт
- транспортные услуги
- туризм и экскурсионное обслуживание
- юридические консультации и нотариальные услуги

## БЫСТРЫЙ СТАРТ

«1С:Управление небольшой фирмой 8» – это готовое решение, которое можно быстро запустить в эксплуатацию, а при изменении структуры и масштабов бизнеса, подходов к управлению или организации работ перенастроить без больших затрат времени и денег. Средства и механизмы программы обеспечивают легкость освоения программы для начинающих и высокую скорость работы для опытных пользователей.



Мастер «Перед началом работы с программой» помогает быстро выполнить основные настройки и приступить к работе с программой

- Программа не перегружена излишними возможностями, в ней реализовано самое необходимое для учета, контроля, анализа и планирования в малом бизнесе.
- Мастер «Перед началом работы с программой» поможет за пять шагов заполнить основную информацию о компании и ввести начальные данные.
- Информацию о товарах, контрагентах, взаиморасчетах можно перенести в программу прямо из электронных таблиц.
- Настройка программы на особенности организации управления и учета осуществляется в пользовательском режиме путем расстановки «флажков». К примеру, если в компании планируется осуществлять розничную торговлю или проводить финансовое планирование (бюджетирование), можно включить соответствующий функционал буквально одним нажатием на кнопку «мышки».
- Чтобы использовать программу, не требуется знать бухгалтерский и налоговый учет.

# КЛИЕНТСКАЯ БАЗА

Знание своих клиентов, истории взаимоотношения с ними, обязательность в исполнении обещаний и высокое качество обслуживания – краеугольный камень для сохранения имеющихся клиентов и привлечения новых.

## РАБОТА С КЛИЕНТАМИ: ЧЕТКОСТЬ, ОБЯЗАТЕЛЬНОСТЬ, ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

В программе «1С:Управление небольшой фирмой 8» реализованы наиболее часто востребованные элементы технологии CRM (Customer Relationship Management – управление взаимоотношениями с клиентами).

1С:УНФ позволяет вести историю отношений с имеющимися и потенциальными клиентами – фиксировать звонки, письма, встречи, переговоры, заказы, обещания, пожелания и пр.

В программе можно планировать контакты с клиентами – например, необходимость выслать коммерческое предложение, назначить встречу, перезвонить в определенное время. 1С:УНФ поможет не забыть данные клиентам обещания – они включаются в «Рабочий календарь» ответственного сотрудника.

Такая организация работы позволяет:

- обеспечить регулярное взаимодействие с клиентами, уменьшить риски потери клиентов,
- обеспечить планомерную работу по улучшению качества обслуживания, повышению лояльности клиентов, расширению клиентской базы и пр.,
- в спорной ситуации или при отсутствии ответственного менеджера быстро получить историю взаимодействия и информацию об обязательствах перед клиентом.

## УЧЕТ

- ведение базы клиентов, контактных лиц, контактной информации
- регистрация событий – писем, звонков, встреч, обещаний и пр.
- регистрация и хранение договоров с клиентами

## КОНТРОЛЬ

- контроль исполнения обязательств по взаимодействию с клиентами
- контроль качества работы менеджеров

## АНАЛИЗ

- анализ клиентской базы
- выделение групп клиентов по определенным признакам – например, по территориальному или по объему заказов

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование событий – звонков, писем, встреч, переговоров и пр.
- планирование долгосрочной работы с клиентской базой – на основе выявления перспективных групп клиентов

## АНАЛИЗ КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ – ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОДХОДА К КАЖДОМУ КЛИЕНТУ И КАЖДОЙ ГРУППЕ КЛИЕНТОВ

Возможности 1С:УНФ позволяют произвольно расширять структуру данных – для сбора информации о составе и качестве своей клиентской базы. Например, можно добавить принадлежность клиента к определенному типу, классу важности, региону, виду деятельности, масштабу предприятия и пр. Для того чтобы добавить новые характеристики, программирования не требуется – эту задачу можно реализовать в пользовательском режиме программы.

УНФ позволяет формировать широкий спектр отчетов в различных разрезах: по заказам, сегментам клиентов и пр.

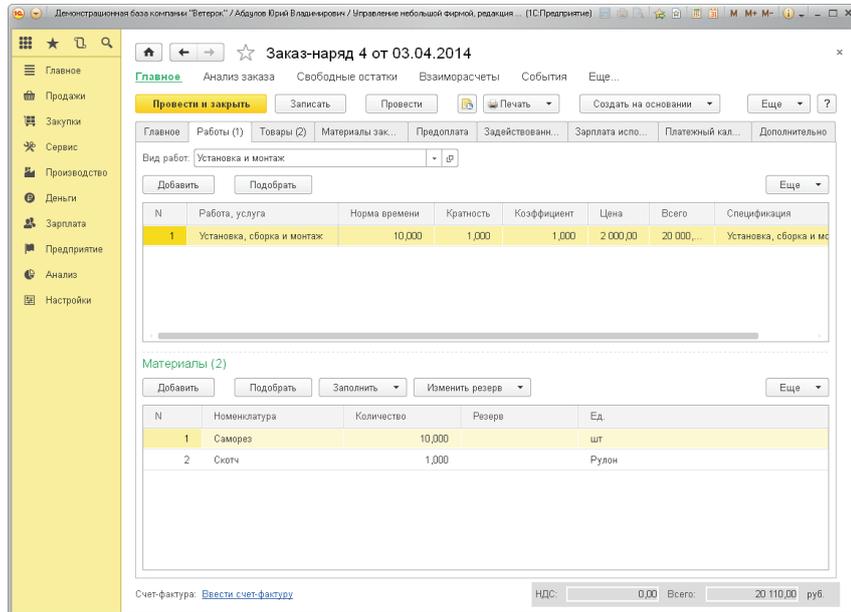
Контрагент	Номенклатура	Ед.	Количество	Сумма	Себестоимость	Валовая прибыль	Рентабельность (%)
Алимов А.А.	Кабель электрический	м	92,000	59 656,97	15 131,83	44 525,14	74,64
	Кондиционер Ветерок	шт	10,000	13 809,48	7 919,16	5 890,32	42,65
	Подготовка проектного решения	ч	20,000	1 104,76	2 403,95	-1 299,19	-117,60
	Подготовка проектной документации	ч	20,000	1 104,76	2 403,95	-1 299,19	-117,60
	Технико-экономическое обоснование	ч	20,000	1 104,76	2 404,05	-1 299,29	-117,61
	Установка, сборка и монтаж	ч	20,000	1 104,76		1 104,76	100,00
Бавв и Ко	Кабель электрический	м	78,000	713 129,61	45 236,90	667 892,71	93,65
	Кондиционер "Самсунг"	шт	1,000	177 773,56	41 428,45	136 345,11	76,70
	Кондиционер Ветерок	шт	10,000	11 047,59	3 865,93	7 181,66	65,01
	Подготовка проектного решения	ч	20,000	1 104,76		1 104,76	100,00
	Подготовка проектной документации	ч	20,000	1 104,76		1 104,76	100,00
	Технико-экономическое обоснование	ч	20,000	1 104,76		1 104,76	100,00
Белвешей	Кабель электрический	м	6,000	708 473,95	150 148,09	558 325,86	78,81
	Кондиционер "Самсунг"	шт	3,000	704 469,09	150 000,00	554 469,09	78,71
	Кондиционер Ветерок	шт	5,000	4 142,85		4 142,85	100,00
	Кондиционер Ветерок	шт		-138,09	148,09	-286,18	207,24
Иваночкин	Кабель электрический	м	23,000	1 317 589,93	151 202,84	1 166 387,09	88,52
	Шнур питания (3 м)	шт	3,000	1 317 578,78	150 000,00	1 167 578,78	89,62
	Мир кондиционеров	шт	20,000	11,05	1 202,84	-1 191,79	-10 795,43
	Испаритель	шт	1,000	165,71	1 417,57	-1 251,86	-755,45
	Кондиционер "Самсунг"	шт	1,000	165,71	36,62	129,09	77,90
	Итого		207,000	2 803 158,82	363 197,23	2 439 961,59	87,04

Отчет о продажах – в разрезе клиентов (объем продаж, валовая прибыль, рентабельность заказов)

# ОКАЗАНИЕ УСЛУГ, ВЫПОЛНЕНИЕ ПОДРЯДНЫХ И ПРОЕКТНЫХ РАБОТ

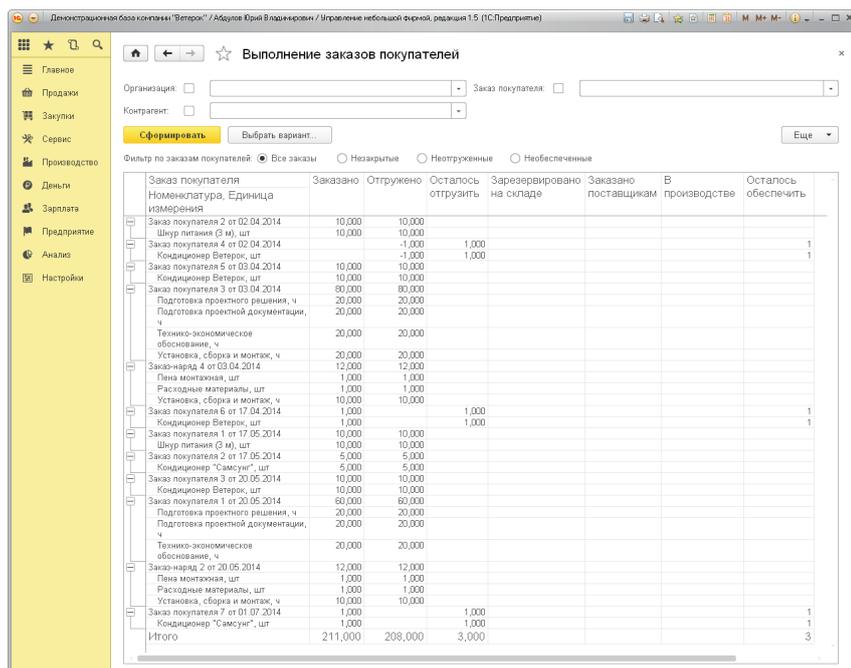
В программе «1С:Управление небольшой фирмой 8» реализовано ведение учета деятельности, связанной с оказанием услуги выполнением подрядных (проектных) работ.

Руководитель и менеджер могут оперативно получать информацию о состоянии заказов клиентов: выполнены ли они или пока находятся в процессе исполнения, не срываются ли сроки их выполнения и пр.



В документе «Заказ-наряд» отражаются перечень услуг (работ), их стоимость, состав необходимых материалов, исполнители, а также сроки выполнения и состояние заказа

На основании заказов клиентов в программе может проводиться планирование работы сотрудников, загрузки оборудования и других ресурсов компании. Например, бронирование автотранспорта для осуществления доставки и пр.



- УЧЕТ**
  - регистрация заказов и заказ-нарядов
  - учет оказанных услуг
  - ведение базы нормативных временных затрат на выполнение работ
  - регистрация времени, затраченного сотрудниками на оказание услуг
  - учет прямых и косвенных затрат
  - расчет фактической себестоимости
- КОНТРОЛЬ**
  - контроль состояния заказов клиентов
  - отслеживание выполнения заданий сотрудниками
  - выявление отклонений от запланированных графиков
- АНАЛИЗ**
  - анализ оказанных услуг – в разрезе клиентов, заказов и заказов-нарядов и пр.
  - план-фактный анализ
- ПЛАНИРОВАНИЕ**
  - планирование продаж
  - планирование загрузки сотрудников, оборудования и других ресурсов

Фактическое время, затраченное сотрудниками, отображается в документах учета рабочего времени. Эта информация в дальнейшем может быть использована для расчета заработной платы.

По итогам оказания работ оформляется «Акт об оказании услуг (выполнении работ)» и другие необходимые документы.

Состав и ход выполнения заказов, а также потребность в запасах для их выполнения можно определить с помощью отчета «Анализ выполнения заказов покупателей»

# ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

«1С:Управление небольшой фирмой 8» обеспечивает ведение производственного учета, позволяет планировать производство, проводить расчет фактической себестоимости продукции и полуфабрикатов. Эти возможности помогают наладить эффективное управление производством и затратами на предприятиях малого бизнеса.

N	Тип строки	Номенклатура	Характеристика	Количество	Ед.	Доля стоимости	Количество продукции	Спецификация
1	Материал	Испаритель		1,000	шт	1,00	1,000	
2	Материал	Комплект клапанов и венти...		1,000	шт	1,00	1,000	
3	Материал	Комплект трубок		1,000	шт	1,00	1,000	
4	Материал	Компрессор	7,5 кВт	1,000	шт	1,00	1,000	
5	Материал	Конденсатор (теплообменн...		1,000	шт	1,00	1,000	
6	Материал	Корпус		1,000	шт	1,00	1,000	
7	Материал	Саморез		50,000	шт	1,00	1,000	
8	Материал	Термостат		1,000	шт	1,00	1,000	
9	Материал	Шнур питания (3 м)		1,000	шт	1,00	1,000	

Справочник «Спецификация» содержит нормативный состав материалов (сырья) и полуфабрикатов на выпуск продукции и перечень технологических операций производства

Поддерживается планирование и ведение учета для позаказного и серийного производства.

На основании заказов формируется объемно-календарный план производства, производится расчет потребности в сырье и материалах и, при необходимости, их резервирование.

Для планирования загрузки производственного персонала могут использоваться сдельные наряды. При закрытии нарядов стоимость сдельных работ относится на себестоимость продукции.

Заказ покупателя	Продукция	Ед. изм. продукции	Количество продукции	Сумма	Себестоимость ед.
Основной блок Ветерок	шт		1	187,23	187,23
Сырье и материалы				90,00	
Испаритель				10,00	
Комплект клапанов и вентиля				10,00	
Комплект трубок				10,00	
Компрессор				10,00	
Конденсатор (теплообменник)				10,00	
Корпус				10,00	
Саморез				10,00	
Термостат				10,00	
Шнур питания (3 м)				10,00	
Услуги по переработке				81,48	
Нематериальные затраты				81,48	
Шнур питания (3 м)	шт		10	15,75	1,58
Сырье и материалы				15,75	
Кабель электрический				15,75	
Заказ покупателя 2 от 02.12.2012				763,67	
Шнур питания (3 м)	шт		10	763,67	76,37
Сырье и материалы					
Кабель электрический					
Зарплата производственного персонала				0,40	
Нематериальные затраты				0,40	
Косвенные затраты				763,27	
Нематериальные затраты				763,27	
Заказ покупателя 3 от 03.12.2012				7 215,95	
Подготовка проектного решения	ч		20	2 403,95	120,20
Материальные затраты				33,63	
Бумага				33,30	
Файлы				0,33	
Зарплата производственного персонала				2 370,32	
Нематериальные затраты				2 370,32	
Подготовка проектной документации	ч		20	2 403,95	120,20
Материальные затраты				33,63	

## УЧЕТ

- ведение спецификаций
- регистрация заказов на производство
- учет выпуска продукции и полуфабрикатов
- учет прямых и косвенных затрат
- расчет фактической себестоимости

## КОНТРОЛЬ

- отслеживание состояний заказов
- контроль потребности в сырье и материалах
- контроль выполнения сдельных нарядов

## АНАЛИЗ

- анализ выполнения заказов
- анализ выполнения сдельных нарядов

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- формирование производственного плана
- календарный график производства
- планирование сдельных нарядов
- расчет потребности в запасах
- планирование прямых и косвенных затрат

Себестоимость продукции рассчитывается автоматически – на основании данных о списании запасов, заработной плате производственного персонала, других прямых и косвенных затрат. Списание запасов производится по методу FIFO и «по средней». Отнесение на себестоимость косвенных затрат осуществляется согласно указанному способу и базе распределения при закрытии периода.

1С:УНФ позволяет планировать прямые и косвенные затраты при формировании бюджета компании.

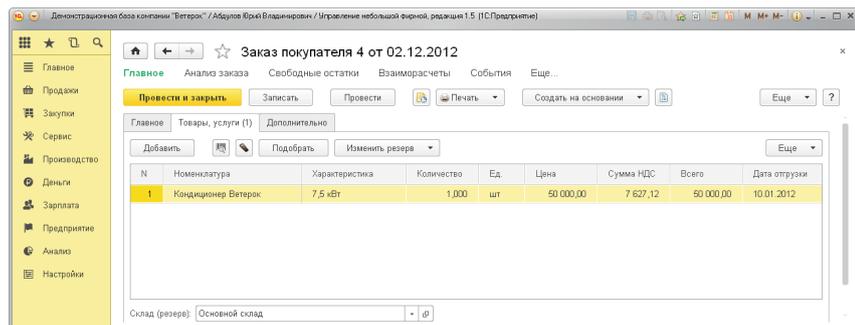
Отчет о себестоимости продукции – с группировками по заказам покупателей, продукции (работам), статьям учета затрат

# ТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Программа обеспечивает сквозную автоматизацию процесса продаж при различных схемах торговли: со склада и под заказ, в кредит и по предоплате, продажа товаров, принятых на комиссию, передача на реализацию комиссионеру, розничные продажи.

Регистрация заказов покупателей осуществляется с помощью документа «Заказ покупателя», в котором отражается перечень товаров, сроки поставки, стоимость. В зависимости от состояния заказа, документ может принимать различные статусы, которые определяет пользователь – «в процессе исполнения», «выполнен», «закрит» и пр.

На основании заказов покупателей товары могут быть зарезервированы на складе, заказаны на производстве или у поставщика.



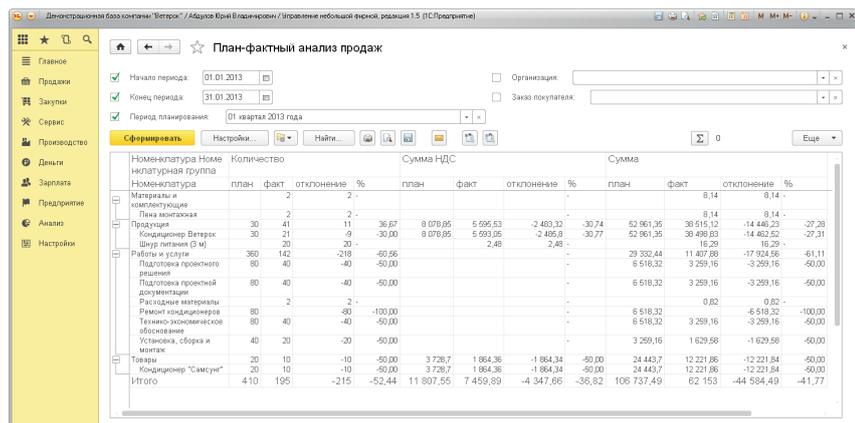
Заказ покупателя с указанием сроков его исполнения

Руководитель и менеджеры могут в наглядной форме получать информацию о состоянии заказов покупателей, произведенных и запланированных отгрузках, о просроченных заказах и пр.

Предусмотрено формирование полного комплекта документов: расходных накладных, счетов, счетов-фактур.

## ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОДАЖ

Планы продаж могут составляться как по предприятию в целом, так и по подразделениям, менеджерам и отдельным товарным позициям.



## РОЗНИЧНЫЕ ПРОДАЖИ

Поддерживается ведение количественно-суммового или суммового учета.

Предусмотрено формирование отчетов: товарный отчет ТОРГ-29, отчет по движениям и остаткам товара в розничных ценах, отчет по продажам в розничных ценах.

Возможно подключение следующих типов внешнего оборудования: сканер штрихкодов, фискальные регистраторы, терминалы сбора данных, дисплей покупателя, считыватель магнитных карт, электронные весы, эквайринговые терминалы.

## УЧЕТ

- учет клиентов и договоров
- регистрация заказов клиентов и состояний заказов
- ведение прайс-листа
- продажи товаров по различным схемам
- учет розничных операций, включая суммовый учет и подключение торгового оборудования
- расчет себестоимости реализованных товаров

## КОНТРОЛЬ

- контроль обеспечения заказов товарами
- контроль исполнения планов продаж
- контроль графиков отгрузки

## АНАЛИЗ

- анализ продаж в различных разрезах
- план-фактный анализ продаж

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование продаж
- планирование доходов от продаж

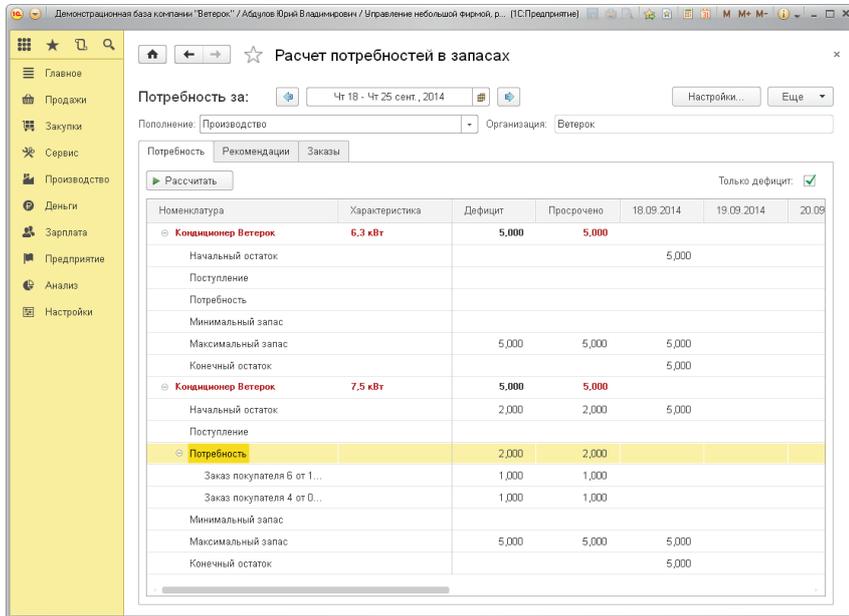
Планирование можно проводить в натуральном и стоимостном выражении. «1С:Управление небольшой фирмой 8» обеспечивает объединение отдельных планов в сводный план предприятия.

Для контроля выполнения планов предусмотрены средства сравнительного анализа данных о запланированных и фактических продажах: по отдельным сотрудникам, группам товаров и товарным позициям.

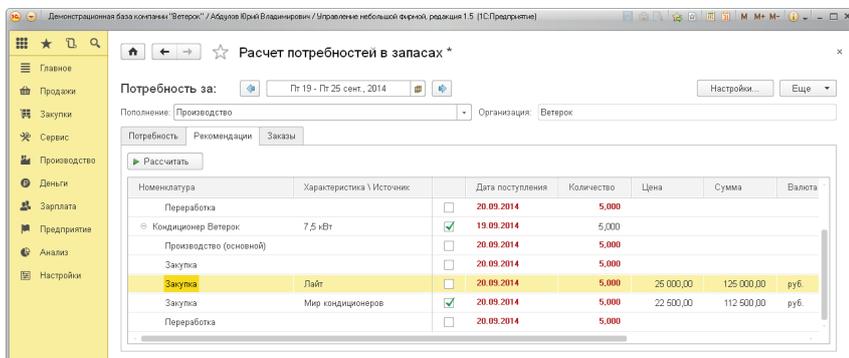
# СНАБЖЕНИЕ И ЗАКУПКИ

«1С:Управление небольшой фирмой 8» поддерживает различные схемы пополнения запасов – покупка, приобретение подотчетным лицом, прием на реализацию от комиссионера, получение давальческого сырья и материалов в переработку, принятие и передача на ответственное хранение.

Расчет потребностей в запасах производится автоматически на основании производственных заказов и заказов клиентов.



Рекомендации на пополнение запасов с указанием требуемых сроков их поступления



При оформлении заказа можно выбрать оптимального поставщика, исходя из цен, сроков и других условий поставки

## УЧЕТ

- учет договоров и заказов
- ведение справочника цен поставщиков
- учет закупок в разрезе поставщиков, заказов, номенклатуры
- учет поступления запасов
- учет дополнительных расходов на приобретение
- резервирование запасов под заказы покупателей

## КОНТРОЛЬ

- контроль запасов
- контроль исполнения заказов поставщиками

## АНАЛИЗ

- анализ закупок в различных разрезах
- анализ условий поставок

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование потребностей в запасах
- ведение графиков поставок

1С:УНФ позволяет учитывать дополнительные расходы на приобретение сырья, материалов и товаров – доставку, разгрузку, хранение и пр.

Предусмотрено формирование полного комплекта документов: приходные накладные, счета-фактуры, счета и пр.

Для контроля и анализа закупок и движения товаров и запасов предназначены специальные отчеты, информацию в которых можно детализировать вплоть до конкретной номенклатуры.

# ЗАПАСЫ И СКЛАД

1С:УНФ позволяет вести учет запасов:

- на нескольких складах (в нескольких местах хранения),
- в незавершенном производстве,
- в розничных торговых точках,
- в разрезе структуры склада – на витринах, стеллажах, в ячейках, на полках и т. п.

Поддерживается раздельный учет собственных запасов; запасов, принятых и переданных на реализацию, ответственное хранение; запасов, принятых и переданных в переработку.

Структурная единица	Начальный остаток		Приход		Расход		Конечный остаток	
	Сумма	Количество	Сумма	Количество	Сумма	Количество	Сумма	Количество
Администрация			3,000		1,000		2,000	
Беляевский	10,00		432,13		10,00		432,13	
Бухгалтерия	1,000		1,000		1,000		1,000	
Бухгалтерия				1,000				1,000
Мир кондиционеров	130,00				90,00		40,00	
Мир кондиционеров	62,000				58,000		4,000	
Основной склад	7 212,00		31 013,18		30 389,87		7 835,31	
Основной склад	2 324,000		13 529,000		3 475,000		12 378,000	
Бумага	1 000,00				100,00		900,00	
Бумага	10,000				1,000		9,000	
Испаритель	1 000,00		1 500,00		1 500,00		1 000,00	
Испаритель	20,000		30,000		30,000		20,000	
Кабель электрический	50,00		1 031,50		78,75		1 002,75	
Кабель электрический	1 030,000		1 090,000		210,000		1 910,000	
Калькулятор			73,33		73,33			
Калькулятор			4,000		4,000			
Комплект клапанов и вентиляй	100,00		150,00		150,00		100,00	
Комплект клапанов и вентиляй	20,000		30,000		30,000		20,000	
Комплект трубок	100,00		150,00		150,00		100,00	
Комплект трубок	20,000		30,000		30,000		20,000	
Компрессор	2 000,00		1 750,00		2 250,00		1 500,00	
Компрессор	20,000		30,000		30,000		20,000	
Конденсатор (теплообменник)	50,00		1 350,00		1 050,00		350,00	
Конденсатор (теплообменник)	10,000		30,000		30,000		10,000	
Кондиционер "Самсунг"				9,000		20,000		
Кондиционер Ветерок			15 000,09		15 000,09			
Кондиционер Ветерок			21,000		21,000			
Коробка картонная	1,00		17,04		5,31		12,73	
Коробка картонная	1,000		111,000		33,000		79,000	
Корпус	200,00		300,00		300,00		200,00	
Корпус	20,000		20,000		20,000		20,000	

Отчет о наличии и движении товаров и запасов по местам хранения

Расчет себестоимости списания запасов осуществляется методами FIFO и «по средней».

Все складские операции фиксируются с помощью соответствующих документов: приходная накладная, накладная на перемещение запасов, расходная накладная, документы инвентаризации, складские ордера и т. д. Возможно оформление операций по учету запасов в различных единицах измерения (упаковках, ящиках и пр.).

В 1С:УНФ поддерживается возможность разделения складских и финансовых операций (так называемый «ордерный склад»). Это позволяет отражать в учете распространенные в практике российского бизнеса ситуации, например:

- Материальные ценности поступают на склад раньше, чем документы на них. В этом случае фактическое поступление на склад оформляется приходным ордером, а приходная накладная оформляется на основании ордера позже – в тот момент, когда она поступит в компанию.
- Расходная накладная выписывается раньше, чем покупатель забирает со склада материальные ценности. Например, накладная выписывается в офисе, а товары нужно забирать со склада, который расположен в другом месте. В этом случае на основании накладной кладовщик может выписать расходный ордер, который отразит фактическую отгрузку товара со склада.

## УЧЕТ

- учет запасов в местах хранения – поступление, перемещение, расход
- партионный учет
- расчет себестоимости списания

## КОНТРОЛЬ

- контроль остатков и движения запасов
- контроль запасов, переданных сторонним организациям, и запасов, принятых от сторонних организаций

## АНАЛИЗ

- анализ остатков и движения запасов

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование работы склада, исходя из графиков отгрузок и поставок

# ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА

«1С:Управление небольшой фирмой 8» позволяет организовать учет движения денежных средств на расчетных счетах и в кассах, вести платежный календарь. 1С:УНФ поддерживает возможность взаимодействия с программами типа «Клиент-банк».

## ПЛАТЕЖНЫЙ КАЛЕНДАРЬ

Платежный календарь – удобный инструмент для оперативного финансового планирования и контроля исполнения финансовых обязательств. Основное назначение платежного календаря – предотвращение «кассовых разрывов» (ситуаций, когда денег на счетах и в кассах предприятия не хватает на исполнение обязательств перед контрагентами, персоналом или бюджетом), а также поддержка процесса определения приоритетности платежей.

- УЧЕТ**
  - учет движения денежных средств на банковских счетах и в кассах
  - взаимодействие с системами «Клиент-банк»
- КОНТРОЛЬ**
  - контроль остатков денежных средств
  - контроль исполнения финансовых обязательств
- АНАЛИЗ**
  - анализ движения денежных средств в различных разрезах
- ПЛАНИРОВАНИЕ**
  - платежный календарь
  - бюджет движения денежных средств

*В платежном календаре наглядно (красным цветом) выделены просроченные платежи – эта информация должна стать предметом пристального анализа со стороны руководителя (финансового директора)*

Платежный календарь формируется как на основании запланированных поступлений и расходов денежных средств (например, автоматически при оформлении заказов от покупателей или заказов поставщикам), так и произвольно – на основании иных планов по движению денежных средств.

## НАЛИЧНЫЕ И БЕЗНАЛИЧНЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА

Для учета наличных денежных средств может быть зарегистрировано несколько касс, например, общая касса организации, касса директора и т. п. 1С:УНФ позволяет регистрировать поступление, расход и перемещение наличных денежных средств, печатать приходные и расходные кассовые ордера, а также учитывать денежные средства в валюте.

Программа позволяет регистрировать зачисления и списания безналичных денежных средств, формировать исходящие платежные поручения, учитывать денежные средства в валюте.

# ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

«1С:Управление небольшой фирмой 8» позволяет организовать удобный учет, контроль и анализ расчетов с покупателями, поставщиками и пр. Взаиморасчеты ведутся в разрезе контрагентов, договоров, заказов, документов. При регистрации платежей программа позволяет «привязать» оплату к конкретному документу (или нескольким документам).

## УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

Для анализа состояния взаиморасчетов предназначается широкий спектр отчетов.

Возможность классификации долгов по срокам их возникновения помогает руководителю небольшой фирмы понять, по каким покупателям существует относительно «свежая» задолженность, а, значит, нужно предпринять более активные меры по ее устранению, чтобы она не перешла в разряд «старой».

### УЧЕТ

- учет расчетов с контрагентами

### КОНТРОЛЬ

- контроль дебиторской и кредиторской задолженностей

### АНАЛИЗ

- анализ остатков, структуры и сроков задолженности
- анализ состояния взаиморасчетов

### ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование платежей и поступлений

Контрагент	Общая задолженность	В т.ч. просроченная задолженность	Срок просрочки (дней)	Общая задолженность по срокам долга				
				До 7	8 - 14	15 - 30	31 - 60	От 61
Баев и Ко руб.	520 010,00			520 010				
Алхимов А.А. руб.	100 000,00			520 010				
Белявский руб.	50 000,00	50 000	6		100 000			
Иваночкин руб.	100,00	50 000	6		100 000			
Иваночкин руб.	100,00					50 000		
Иваночкин руб.	100,00				100			
Иваночкин руб.	100,00				100			

Дебиторы	Задолженность	Просрочено	
5	150 419,22	150 419,22	
Контрагент	Долг	Просрочено	Аванс
Иваночкин	120 185,6...	120 185,6...	0,00
Баев и Ко	21 184,95	21 184,95	0,00
Алхимов А.А.	6 726,50	6 726,50	804,41
Белявский	2 077,72	2 077,72	0,00
Мир кондиционеров	244,44	244,44	0,00

[Подробнее](#)

Для удобства пользователей информация о просроченной дебиторской и кредиторской задолженности может отражаться в виде диаграмм и графиков, а также может быть выведена на рабочий стол – например, в составе специального комплекта отчетов «Монитор руководителя».

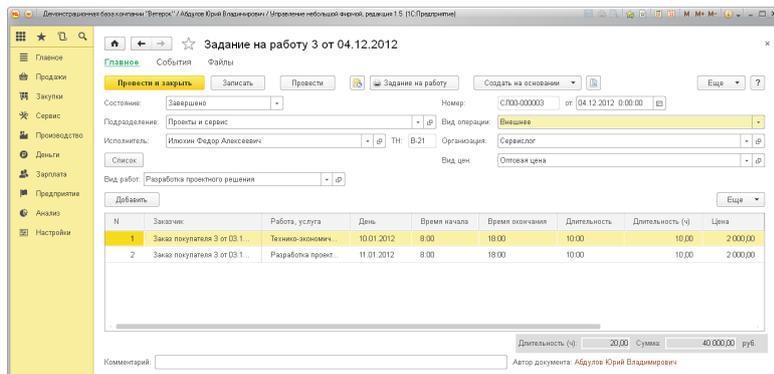
# ЗАРПЛАТА И ПЕРСОНАЛ

«1С:Управление небольшой фирмой 8» поддерживает планирование и учет рабочего времени (табель) и расчет управленческой заработной платы. Важное преимущество программы – средства для контроля выполнения заданий и нарядов сотрудниками.



## ПЛАНИРОВАНИЕ И КОНТРОЛЬ РАБОТЫ ПЕРСОНАЛА

1С:УНФ дает руководителям возможность планировать загрузку персонала в форме выдачи заданий на работу или сделанных нарядов.



### УЧЕТ

- расчет управленческой зарплаты
- учет заданий и нарядов
- расчеты с сотрудниками
- кадровый учет

### КОНТРОЛЬ

- контроль расчетов с сотрудниками
- контроль исполнения нарядов и заданий

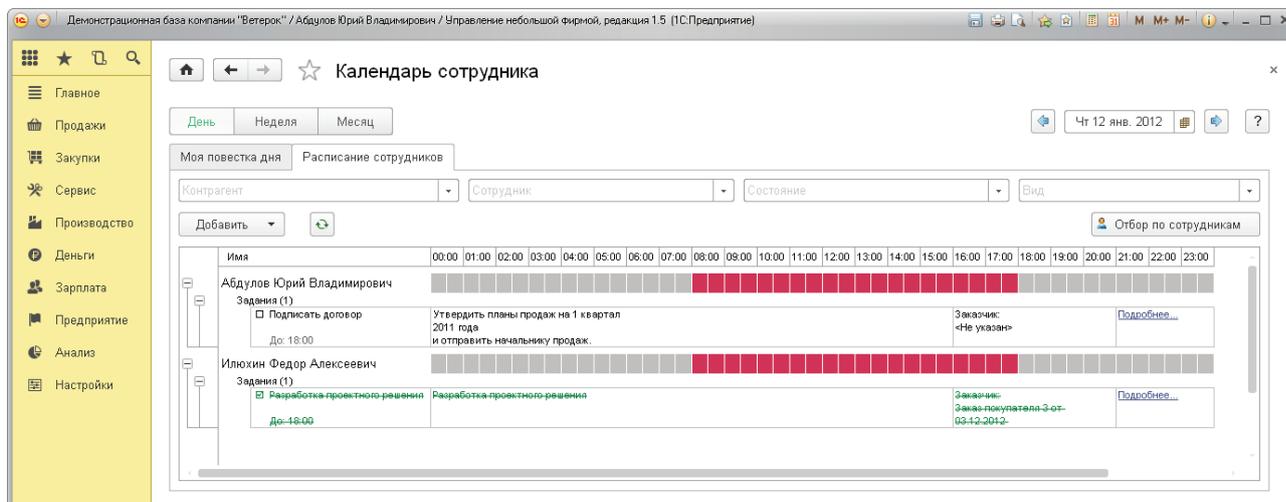
### АНАЛИЗ

- анализ использования рабочего времени

### ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование штатного расписания
- планирование загрузки персонала
- планирование расходов на оплату труда

Задания на работу отражаются в «Календарях сотрудника» и обеспечивают руководству контроль загрузки сотрудников.



Информация о выполненных заданиях и затраченном на них времени сохраняется в программе. Эта информация может быть использована для расчета заработной платы, а также для оценки эффективности работы и проведения план-фактного анализа работы персонала.

# ЗАРПЛАТА И ПЕРСОНАЛ



## РАСЧЕТ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ. ОПЛАТА ПО РЕЗУЛЬТАТУ

Программа позволяет проводить автоматический расчет переменной части зарплаты сотрудников от результатов работы. Например, учитывать в зарплате менеджеров объем личных продаж и пр.

Демонстрационная база компании "Ветерок" / Абдулов Юрий Владимирович / Управление небольшой фирмой, редакция 1.5 (1С:Предприятие)

Начисление зарплаты 1 от 31.01.2013

Период регистрации: Январь 2013  
Номер: ПР00-000001

Организация: Прогресс  
Бухгалтерия

Начисления и удержания: Налоги на доходы, Дополнительно

N	K	Сотрудник	Данные за период		Показатели	Значения	Сумма	Аналитика
1	<input type="checkbox"/>	Бакинская Валентина Станиславовна, В-09	01.01.2012	31.01.2...	Норма дней	17,000	24 000,00	Зарплата административно
		Оклад по дням	17,00	136,000				Производство и продажа
						24 000,00		
2	<input type="checkbox"/>	Бакинская Валентина Станиславовна, В-10	01.01.2012	31.01.2...	Норма дней	17,000	10 000,00	Зарплата административно
		Оклад по дням	17,00	136,000				Производство и продажа
						10 000,00		

Начислено: 34 000,00    Удержано: 4 420,00    Сумма: 29 580,00 руб.

Пример расчета зарплаты менеджеров по продажам

Заработная плата начисляется в разрезе видов начислений и удержаний. Начисления и удержания могут производиться по произвольным формулам, задаваемым пользователем.

В 1С:УНФ реализован учет только управленческой зарплаты. Начисление регламентированной заработной платы и расчет регламентированных законодательством налогов и взносов с фонда оплаты труда рекомендуется выполнять с помощью программы «1С:Бухгалтерия 8» или «1С:Зарплата и управление персоналом 8».

# ИМУЩЕСТВО

В программе «1С:Управление небольшой фирмой 8» предусмотрен учет материального и нематериального имущества с длительными сроками использования.

Демонстрационная база компании "Ветерик" / Абдулов Юрий Владимирович / Управление небольшой фирмой 8 (1С:Предприятие)

Принятие к учету 1 от 03.02.2013

Провести и закрыть | Записать | Провести | Создать на основании | Еще | ?

Склад: Основной склад | Номер: ПР00-000001 | от: 03.02.2013 12:00:00

Ячейка: | Организация: Прогресс

Данные об объекте вложений | Имущество (1) | Дополнительно

Номенклатура: Автомобиль "Mercedes" | Характеристика: | Партия: | Количество: 1,000 | Ед.: шт (ед. хр) | Сумма: 81 479,01

Реализована возможность автоматического начисления амортизации, в соответствии с параметрами, которые задаются для каждого объекта.

Амортизация может начисляться линейным способом, когда ежемесячно списывается одна и та же доля начальной стоимости актива, либо по интенсивности использования актива, когда сумма ежемесячного списания рассчитывается пропорционально некоторому параметру интенсивности (например, пробег для автомобиля).

## УЧЕТ

- учет поступления и выбытия имущества
- расчет амортизации

## КОНТРОЛЬ

- инвентаризация

## АНАЛИЗ

- анализ состояния имущества

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование капитальных вложений
- планирование расходов по амортизации

# ДОХОДЫ/РАСХОДЫ, ПРИБЫЛИ/УБЫТКИ

В программе «1С:Управление небольшой фирмой 8» ведется учет доходов и расходов и расчет финансового результата. Анализ этих показателей дает руководителю возможность детально изучить результаты деятельности и на основании этого оценить эффективность работы фирмы.

Доходы и расходы определяются методом начисления (по отгрузке). Дополнительно может применяться кассовый метод (по оплате).

Аналитический учет доходов и расходов ведется в разрезе направлений деятельности, заказов покупателей, статей доходов и расходов.

Демонстрационная база компании "Ветерок" / Абдулов Юрий Владимирович / Упр... (1С:Предприятие)

Доходы и расходы (по отгрузке)

Начало периода: 01.01.2013    Организация:    Конечный период: 31.01.2013    Направление деятельности:

Сформировать    Настройки...    Найти...    0    Еще

Структурная единица	Доход	Расход	Прибыль (убыток)
Администрация	19 147,93	3 992,47	-19 147,93
Зарплата административного персонала		3 992,47	-3 992,47
Производство и продажа	12 711,09		12 711,09
Зарплата административного персонала	11 814,46		-11 814,46
Амортизация здания	833,33		-833,33
Курьерская доставка	8,15		-8,15
Канцтовары	55,15		-55,15
Работы и услуги	2 444,37		2 444,37
Зарплата административного персонала	2 444,37		-2 444,37
Бухгалтерия	1 403,48		1 403,48
Производство и продажа	1 403,48		-1 403,48
Зарплата административного персонала	1 385,15		-1 385,15
Канцтовары	18,33		-18,33
Маркетинг и продажи	42 780,56	20 309,29	22 471,27
Аренда склада		2 851,77	-2 851,77
Производство и продажа	42 780,56	16 235,33	26 545,23
Выручка от продаж	42 780,56		42 780,56
Себестоимость продаж		14 679,81	-14 679,81
Амортизация транспорта		333,33	-333,33
Аренда склада		1 222,19	-1 222,19
Работы и услуги		1 222,19	-1 222,19
Аренда склада		1 222,19	-1 222,19
Проекты и сервис	11 416,02	7 591,90	3 824,12
Производство и продажа	8,96	4,88	4,08
Выручка от продаж	8,96		8,96
Себестоимость продаж		4,88	-4,88
Работы и услуги	11 407,06	7 587,02	3 820,04
Выручка от продаж	11 407,06		11 407,06
Себестоимость продаж		7 587,02	-7 587,02
Сборочный цех	16,29	1 526,94	-1 510,65
Производство и продажа	16,29	1 526,94	-1 510,65
Выручка от продаж	16,29		16,29
Себестоимость продаж		1 526,94	-1 526,94
Снабжение и закупки	2 444,38		2 444,38
Производство и продажа	2 444,38		-2 444,38
Зарплата административного персонала	2 444,38		-2 444,38
Итого	55 214,08	54 423,97	790,11

## УЧЕТ

- учет доходов и расходов
- учет накладных и коммерческих расходов
- распределение косвенных расходов
- расчет фактической себестоимости продукции, работ

## КОНТРОЛЬ

- отчет о прибылях и убытках (финансовый результат).

## АНАЛИЗ

- анализ затрат,
- анализ доходов, расходов и финансовых результатов.

## ПЛАНИРОВАНИЕ

- планирование доходов, расходов, финансовых результатов.

Управленческие и коммерческие расходы, которые не могут быть однозначно отнесены к конкретному виду деятельности, могут быть учтены как расходы предприятия в целом. Возможны и «смешанные» варианты – часть расходов относится к конкретному виду деятельности, а часть – к предприятию в целом. Программа «1С:Управление небольшой фирмой 8» позволит учесть и такую специфику структуры расходов и автоматически распределить их согласно выбранному способу и базе распределения.

*Информацию, представленную в отчетах, можно детализировать вплоть до уровня конкретного заказа*

Демонстрационная база компании "Ветерок" / Абдулов Юрий Владимирович / Упр... (1С:Предприятие)

Финансовый результат

Начало периода: 01.01.2013    Организация:    Конечный период: 31.01.2013    Направление деятельности:

Сформировать    Настройки...    Найти...    0    Еще

Структурная единица	Доход	Расход	Прибыль (убыток)
Маркетинг и продажи	43 717,80	43 249,05	468,75
Производство и продажа	43 717,80	43 249,05	468,75
Заказ покупателя 4 от 02.12.2012	376,71	5 251,35	-4 874,64
Заказ покупателя 2 от 17.01.2013	1 878,05	1 374,78	503,27
Заказ покупателя 3 от 20.01.2013	4 186,59	3 433,01	753,58
Заказ покупателя 4 от 03.12.2013	16 815,90	14 474,12	2 341,78
Проекты и сервис	20 650,55	18 714,79	1 935,76
Производство и продажа	11 521,75	10 671,10	850,65
Заказ-наряд 2 от 20.01.2013	9,09	7,62	1,46
Выручка от продаж	4,54	3,81	0,73
Себестоимость продаж		2,44	-2,44
Зарплата административного персонала		1,21	-1,21
Амортизация здания		0,05	-0,05
Прочие доходы	0,06		0,06
Налоговые расходы		0,11	-0,11
Заказ-наряд 3 от 03.12.2013	4,54	3,81	0,73
Выручка от продаж	4,48		4,48
Себестоимость продаж		2,44	-2,44
Зарплата административного персонала		1,21	-1,21
Амортизация здания		0,05	-0,05
Прочие доходы	0,06		0,06
Налоговые расходы		0,11	-0,11
Работы и услуги	11 512,67	10 663,48	849,19
Заказ покупателя 3 от 03.12.2012	4 824,51	5 340,97	-516,46
Выручка от продаж	4 889,74		4 889,74
Себестоимость продаж		7 211,95	-7 211,95
Зарплата административного персонала		1 742,89	-1 742,89
Прочие доходы	-64,23		-64,23
Налоговые расходы		-128,29	128,29
Заказ покупателя 1 от 20.01.2013	5 023,89	3 937,14	1 086,75
Выручка от продаж	4 889,74		4 889,74
Зарплата административного персонала		3 667,17	-3 667,17
Прочие доходы	135,15		135,15
Налоговые расходы		269,97	-269,97
Заказ-наряд 2 от 20.01.2013	833,74	681,40	152,34
Выручка от продаж	814,79		814,79

Для анализа доходов, расходов и финансового результата предназначены такие отчеты, как «Доходы и расходы», «Финансовый результат», «Прибыли и убытки».

Для анализа доходов и расходов кассовым методом в программе УНФ предназначен отчет «Доходы и расходы кассовым методом».

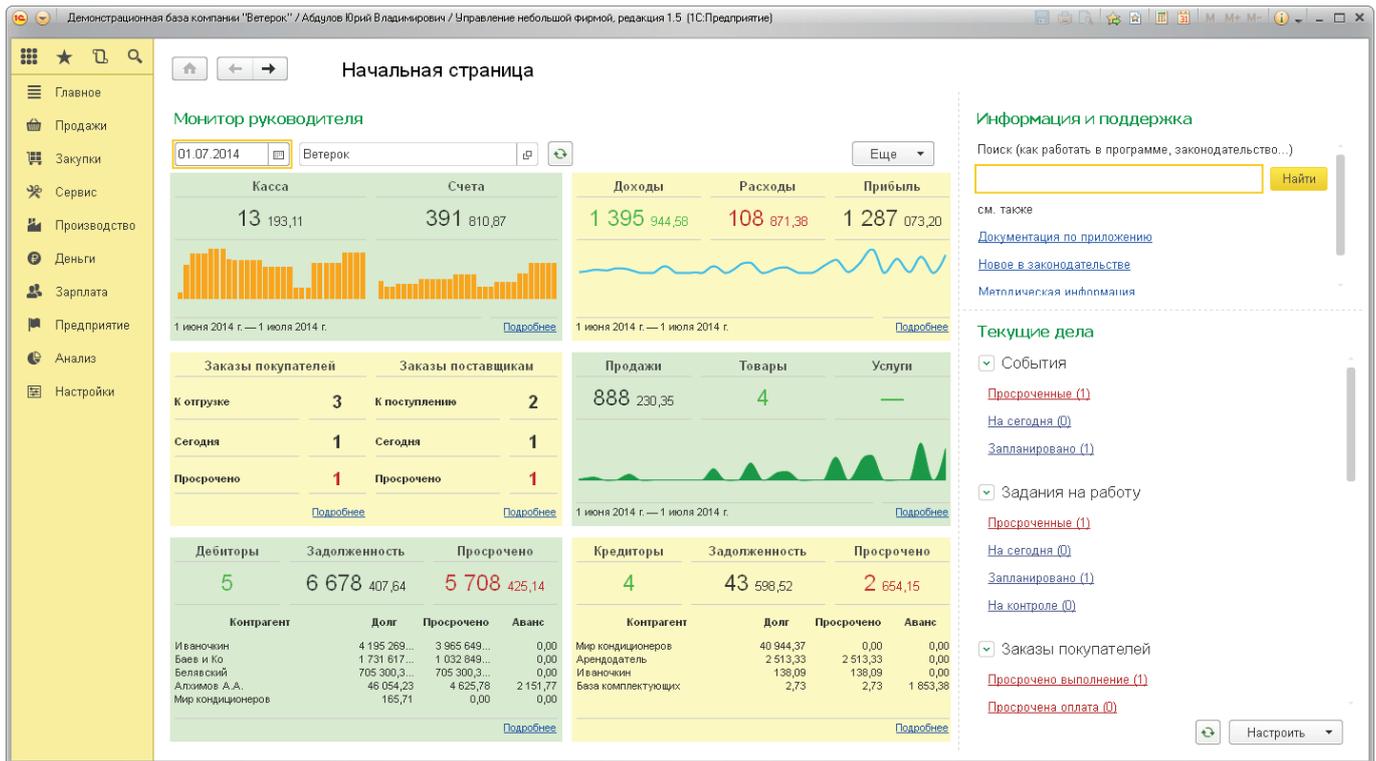
*Отчет «Финансовый результат» полезен для сравнительного анализа прибыльности заказов или видов деятельности*

# МОНИТОР РУКОВОДИТЕЛЯ

Специальные комплекты отчетов «Монитор руководителя» и «Мониторы основных показателей» позволяют быстро и удобно получать самую важную информацию по основным участкам деятельности предприятия, своевременно выявлять точки роста или негативную динамику.

В «Мониторе руководителя» сведены следующие показатели:

- остатки денежных средств на счетах и в кассах предприятия,
- дебиторская задолженность: общая, просроченная и по срокам долга,
- кредиторская задолженность: общая, просроченная и по срокам долга,
- доходы и расходы,
- количество незакрытых заказов покупателей и заказов поставщикам,
- сумма продаж компании, количество наименований товаров и услуг, проданных за последний месяц.



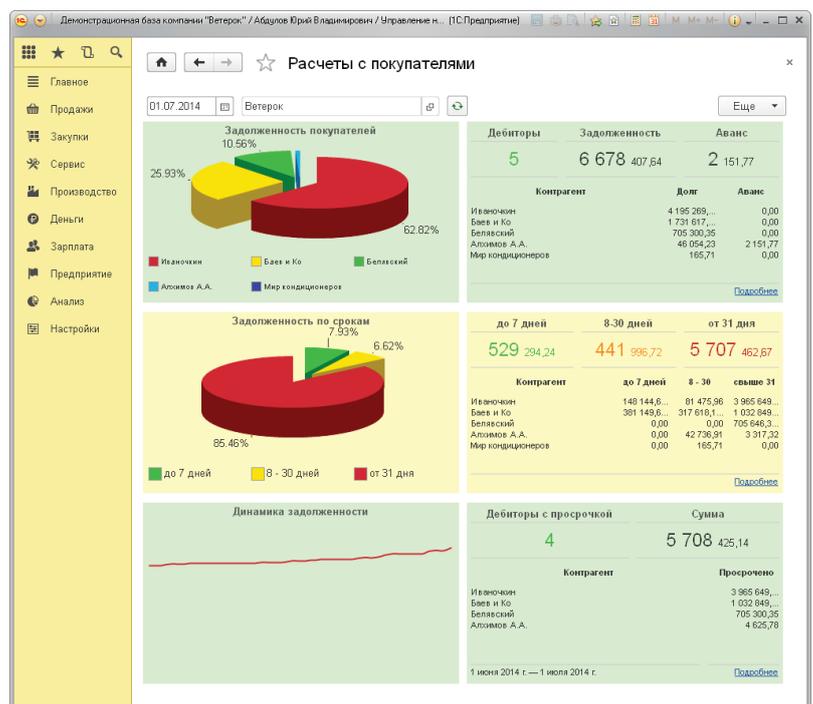
Рабочий стол программы, на который выведен «Монитор руководителя»

## МОНИТОРЫ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В программу включены также четыре специализированных «монитора».

В программе учитываются:

- общие показатели,
- денежные средства,
- расчеты с покупателями,
- расчеты с поставщиками.



Монитор «Расчеты с покупателями»

# УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ БАЛАНС

«1С:Управление небольшой фирмой 8» позволяет формировать управленческий баланс, который содержит информацию о финансовом состоянии предприятия в определенные моменты времени, структуре его активов, обязательств, состоянии собственного капитала.

	На начало периода	На конец периода
<b>I. Краткосрочные финансовые вложения</b>		
Денежные средства	280 179,86	265 445,19
Касса	57 961,35	25 549
Банк	222 218,51	239 896,19
Прочие оборотные активы	2 000	2 000,16
<b>ИТОГО II. Оборотные активы</b>	<b>296 684,53</b>	<b>313 589,52</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>656 184,53</b>	<b>670 814,53</b>
<b>ПАССИВ</b>		
<b>III. Капитал и резервы</b>		
Капитал	588 780	588 780
Резервный и добавочный капитал		340,11
Нераспределенная прибыль		
<b>ИТОГО III. Капитал и резервы</b>	<b>588 780</b>	<b>589 120,11</b>
<b>IV. Долгосрочные обязательства</b>		
Долгосрочные обязательства		
<b>ИТОГО IV. Долгосрочные обязательства</b>		
<b>V. Краткосрочные обязательства</b>		
Займы и кредиты		
Кредиторская задолженность, в т.ч.:	67 404,53	81 694,42
Расчеты с поставщиками	8 100	30 644,32
Расчеты по авансам полученным	6 661,28	
Налоги	10 250	16 894,52
Расчеты с персоналом по оплате труда	42 369,18	34 148,25
Перерасход подотчетных лиц	4,07	7,33
Прочие краткосрочные обязательства		
<b>ИТОГО V. Краткосрочные обязательства</b>	<b>67 404,53</b>	<b>81 694,42</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>656 184,53</b>	<b>670 814,53</b>

## ДЛЯ ЧЕГО ВЛАДЕЛЬЦУ ИЛИ РУКОВОДИТЕЛЮ НЕБОЛЬШОЙ ФИРМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ БАЛАНС

Данные управленческого баланса помогают получить ответ на важный вопрос: «Какова стоимость моего бизнеса?».

Стоимость бизнеса складывается не только из стоимости имущества (активов) предприятия. На стоимость бизнеса влияет и деловая репутация фирмы, и размер ее клиентской базы, и численность сотрудников, и наличие внедренных современных управленческих методик, и многие другие обстоятельства и «нематериальные» факторы. При этом на практике стоимость имущества и оборотных активов является одним из определяющих факторов стоимости бизнеса. Показывая данные на начало и на конец периода, управленческий баланс дает представление о динамике изменения стоимости имущества и оборотных активов.

Данные, представленные в балансе, используются в расчетах различных показателей при проведении финансового анализа деятельности фирмы.

Для получения управленческого баланса от руководителей и сотрудников небольшой фирмы не требуется глубоких знаний в области управленческого учета.

Управленческий баланс формируется на основе плана счетов. В момент проведения первичных документов записи по счетам плана счетов (проводки) делаются автоматически.

Для нерегулярных операций, которые носят разовый характер и/или не связаны с основной деятельностью (например, внесение уставного капитала), движение по счетам управленческого учета оформляется с помощью специального документа программы – «Операция».

На основе данных управленческого учета формируются такие отчеты, как «Оборотно-сальдовая ведомость», «Управленческий баланс».

# ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ (БЮДЖЕТИРОВАНИЕ)

«1С:Управление небольшой фирмой 8» позволяет формировать управленческий баланс, который содержит информацию о финансовом состоянии предприятия в определенные моменты времени, структуре его активов, обязательств, состоянии собственного капитала.

Демонстрационная база компании "Ветерок" / Абдулов Юрий... (1С:Предприятие)

Бюджет движения денежных средств

Начало периода: 01.01.2013    Период планирования: 01 квартал 2013 года  
Конец периода: 31.01.2013    Организация: Вете

**Сформировать**    Настройки...    0    Еще

**Бюджет движения денежных средств**  
Организация: Ветерок    Период: 01.01.13 - 31.01.13

<b>Денежные средства на начало периода</b>	300 000
<b>Поступления денежных средств:</b>	
Поступление от покупателей	112 500
<b>Итого поступлений</b>	112 500
<b>Выбытия денежных средств:</b>	
Выдача подотчетнику	205
Выплата дивидендов	2 744,25
Выплата зарплат	52 000
Выплата налогов	35 000
Оплата поставщикам	25 048,9
Проценты по долгосрочным кредитам	30 000
Проценты по краткосрочным кредитам	3 000
Прочие выплаты	1 000
<b>Итого выбытия</b>	148 998,15
<b>Чистый приток / отток</b>	-36 498,15
<b>Денежные средства на конец периода</b>	263 501,85

В части финансового планирования «1С:Управление небольшой фирмой 8» позволяет:

- формировать бюджет движения денежных средств для получения представления общей потребности в денежных средствах и рациональном их использовании;
- осуществлять планирование прямых и косвенных затрат;
- планировать доходы, расходы, финансовый результат и финансовое состояние предприятия.

На основании введенных плановых данных формируются три основных бюджета:

- денежные средства (прогноз),
- доходы и расходы (прогноз),
- финансовый результат (прогноз).

Демонстрационная база компании "Ветерок" / Абдулов Юрий Владимирович / Управление небольшой фирмой, редакция 1.5 (1С:Предприятие)

Бюджет прибылей и убытков (план-фактный анализ)

Начало периода: 01.01.2013    Период планирования:    Организация: Ветерок  
Конец периода: 31.01.2013    Найти...

**Сформировать**    Настройки...    0    Еще

**Бюджет прибылей и убытков**  
Организация: Ветерок    Период: 01.01.13 - 31.01.13

	План	Факт	Отклонение
<b>Доходы и расходы по обычным видам деятельности</b>			
Выручка от продажи товаров, работ, услуг	211 212,87	54 212,87	-157 000
Самостоятельная продажа товаров, работ, услуг	69 530,95	23 730,95	-45 800
Валовая прибыль	141 614,22	30 414,22	-111 200
Косвенные расходы	51 965,27	28 625,27	-23 340
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>89 648,95</b>	<b>1 788,95</b>	<b>-87 860</b>
<b>Прочие доходы и расходы</b>			
Прочие доходы	1 001,21	1 001,21	
Прочие расходы	53 260,05	2 000,05	-51 260
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>37 390,11</b>	<b>790,11</b>	<b>-36 600</b>
Налог на прибыль	9 597,5	450	-9 147,5
<b>Чистая прибыль (убыток)</b>	<b>27 792,61</b>	<b>340,11</b>	<b>-27 452,5</b>

Реализована возможность план-фактного анализа исполнения бюджетов, в том числе в разрезе подразделений. Это обеспечивает возможность осуществления контроля над работой и отдельного подразделения, и компании в целом.

План-фактный анализ исполнения бюджета прибылей и убытков

## ОБМЕН ДАННЫМИ С «1С:БУХГАЛТЕРИЕЙ 8»

Предусмотрена возможность совместного использования 1С:УНФ с «1С:Бухгалтерией 8».

Механизм обмена данными с «1С:Бухгалтерией 8» позволяет автоматически выгружать необходимые для ведения регламентированного учета справочники и документы из «1С:Управления небольшой фирмой 8» в бухгалтерскую программу, и наоборот – загружать из «1С:Бухгалтерии 8» информацию, нужную для управленческого учета.

Обмен данными может производиться по инициативе пользователя или периодически, по заданному расписанию.

Использование двух программ позволяет обеспечить конфиденциальность управленческой информации.

При этом:

- минимизируется повторный ручной ввод данных,
- обеспечивается синхронизация справочников и документов,
- обеспечивается оперативный обмен информацией о платежах и пр.

## ОБМЕН ДАННЫМИ С ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОМ

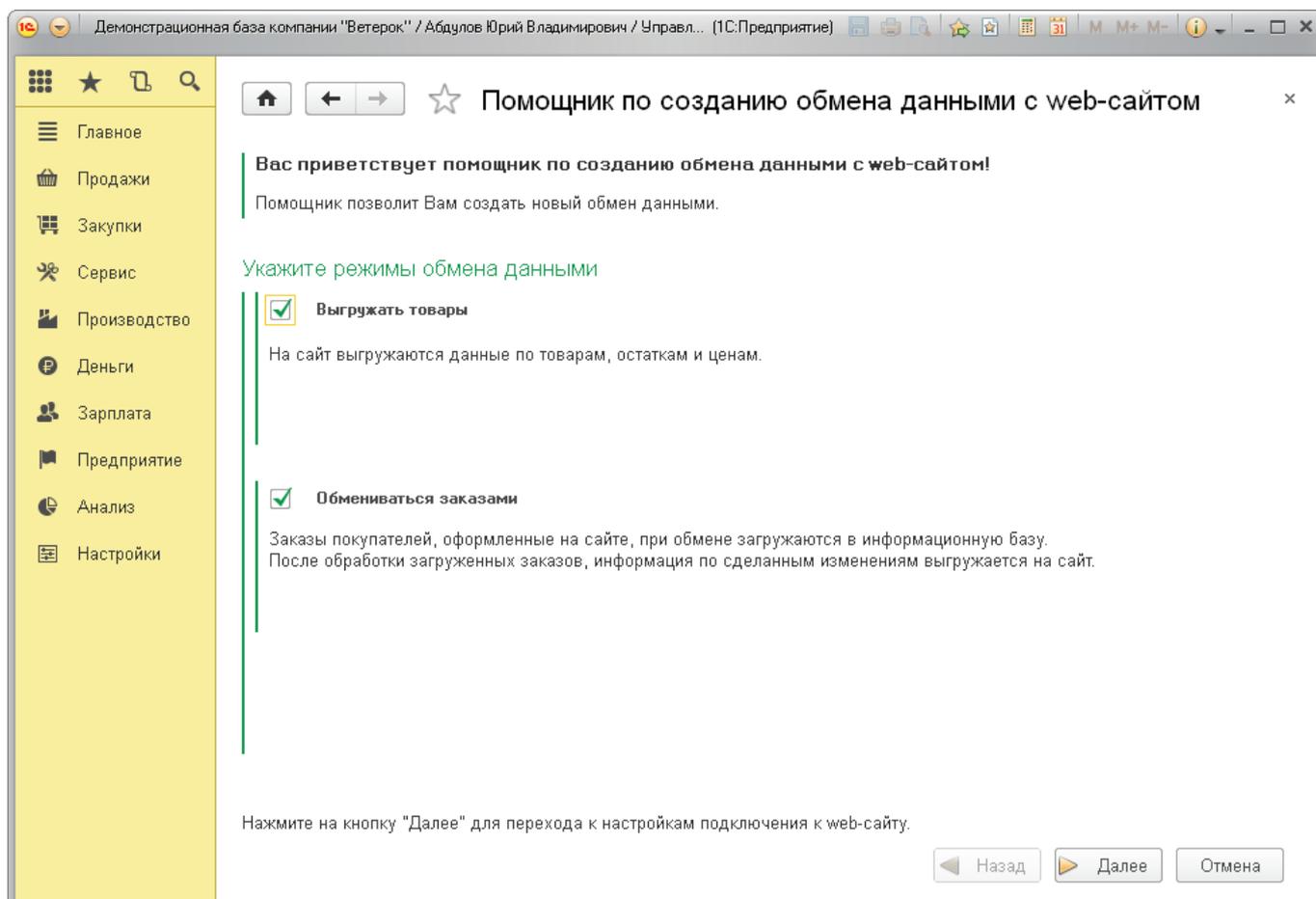
Информационная база программы может обмениваться данными с информационной базой интернет-магазина.

Это позволяет:

- создать и вести единую базу заказов – вне зависимости от источника их поступления (заказы с сайта, заказы, оформленные в магазине, по телефону или по электронной почте и пр.);
- отображать на сайте только актуальную информацию о наличии и стоимости товаров;
- обеспечить удобный перенос данных между сайтом и учетной системой.

Информационная база интернет-магазина и «1С:Управление небольшой фирмой 8» работают независимо, а в указанный момент времени информация в системах синхронизируется – на сайт выгружается список товаров, а в учетную систему – заказы, оформленные в интернет-магазине.

Есть возможность настроить как полную выгрузку информации, так и обмен только измененными записями. Обмен информацией может происходить по расписанию или по решению пользователя. Периодичность обмена задается в настройках программы.



# ПОЛЕЗНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

## **ПОЛЬЗОВАТЕЛИ**

Программа позволяет вести список пользователей. В соответствующем справочнике можно задавать способы аутентификации пользователя, пароли, а также назначать роли пользователей.

## **ОТЧЕТЫ**

Программа позволяет настраивать отчеты: изменять временной период отчета, набор отображаемых показателей, степень детализации, порядок группировки, форму отображения информации и т. д. Настройки можно сохранить для повторного использования. Если потребуется новый отчет – его можно создать самостоятельно.

## **РАБОТА С ФАЙЛАМИ**

Программа позволяет обеспечить в организации централизованное безопасное хранение, оперативный доступ, поиск и работу с официальными и внутренними документами любых типов: офисными документами, текстами, изображениями, аудио- и видеофайлами, документами систем проектирования, архивами, приложениями и т. д.

При сохранении изменений в информационной базе автоматически создается новая версия файла с указанием автора, даты и времени создания.

Непосредственно из карточки файла можно посмотреть список версий, удалить ненужные, сменить активную (текущую) версию. Для файлов популярных форматов (doc, rtf, html, txt, odt) поддерживается сравнение версий.

## **ПОЛНОТЕКСТОВЫЙ ПОИСК**

Программа обеспечивает полнотекстовый поиск информации – не только в справочниках, документах и отчетах программы, но и в содержимом присоединенных файлов популярных форматов. Полнотекстовый поиск производится по всем данным: справочникам, документам, файлам и т. д. Поддерживается поиск похожих слов.

## **ВЕРСИОНИРОВАНИЕ ОБЪЕКТОВ**

Функции версионирования объектов предназначены для учета истории изменений справочников или документов (кто, когда и что изменил). Можно получить отчеты по версиям справочников или документов, а также по конкретной версии этих объектов.

# ПРЕИМУЩЕСТВА, КОТОРЫЕ ДАЕТ ПРОГРАММА ВЛАДЕЛЬЦАМ И РУКОВОДИТЕЛЯМ

-  **РЕАЛЬНАЯ ПОЛЬЗА ОТ АВТОМАТИЗАЦИИ** – по отзывам предпринимателей, программа помогает быстро получить объективную картину бизнеса и практически сразу начинает приносить ощутимую пользу.
-  **ОДНА ПРОГРАММА ЗАМЕНЯЕТ ДЕСЯТКИ ТАБЛИЦ, ДОКУМЕНТОВ И ОТЧЕТОВ НА ВАШЕМ СТОЛЕ И НА КОМПЬЮТЕРЕ** – все данные регистрируются и хранятся в единой информационной базе. Программа помнит все – каждого клиента, цены, скидки, заказы, обязательства, договоры и пр.
-  **ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ – ПО ОДНОМУ НАЖАТИЮ МЫШКОЙ**
  - «Движение денежных средств»,
  - «Платежный календарь»,
  - «Доходы и расходы, прибыли и убытки»,
  - «Расчеты с дебиторами/кредиторами»,
  - «Состояние заказов»,
  - «Динамика и анализ продаж»,
  - другие управленческие отчеты.
-  **ВСЕ ПОД КОНТРОЛЕМ** – ведение графиков выполнения работ, отгрузок и поставок товаров, нарядов и заданий сотрудников обеспечивает оперативный контроль деятельности.
-  **ШИРОКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПЛАНИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ** – финансовое планирование (бюджетирование), планирование продаж, загрузки персонала и пр.
-  **ТРУД РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СОТРУДНИКОВ СТАНОВИТСЯ БОЛЕЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫМ** – за счет автоматизации рутинных операций, быстрой и удобной подготовки информации для принятия решений на разных уровнях. Современный эргономичный интерфейс обеспечивает легкость освоения для начинающих и высокую скорость работы для опытных пользователей.
-  **ВАШИХ ЗНАНИЙ ДОСТАТОЧНО** – чтобы использовать программу, не требуется знать бухгалтерский и налоговый учет. Программа не перегружена излишними возможностями, в ней реализовано все только самое необходимое для учета, контроля, анализа и планирования в малом бизнесе.
-  **ДОСТУП К ИНФОРМАЦИИ ИЗ ЛЮБОЙ ТОЧКИ ЗЕМНОГО ШАРА** – через Интернет.

## ВЫБИРАЙТЕ УДОБНЫЙ ДЛЯ ВАС РЕЖИМ РАБОТЫ

Вы можете приобрести «коробочную» версию программы и установить ее на своем компьютере или работать в программой через Интернет в режиме «software-as-a-service» (SaaS). Программа «1С:Управление небольшой фирмой» доступна в рамках сервиса «1С:Предприятие 8 через Интернет», [www.1cfresh.com](http://www.1cfresh.com)

При желании можно в любом момент изменить режим работы – например, перенести информационную базу из Интернет-сервиса на локальный компьютер или, наоборот, загрузить данные из программы в Интернет-сервис.

## ТЕСТ-ДРАЙВ ПРОГРАММЫ – БЕСПЛАТНО

Тест-драйв – это возможность три месяца работать через Интернет с полной коммерческой версией «1С:Управление небольшой фирмой», на ваших реальных данных. Вы сможете на практике оценить возможности и преимущества программы и принять взвешенное решение о ее приобретении. После завершения тест-драйва все накопленные данные можно будет выгрузить на ваш компьютер.

Чтобы принять участие в тест-драйве необходимо обратиться к партнерам фирмы «1С». Список партнеров опубликован на сайте фирмы «1С» <http://www.v8.1c.ru/small.biz/buy>

## КУПИТЬ «1С:УПРАВЛЕНИЕ НЕБОЛЬШОЙ ФИРМОЙ 8»

Стоимость программы – 17 400 руб.

Рекомендуемое число рабочих мест – от одного до десяти.

Если вы планируете использовать «1С:Управление небольшой фирмой 8» на нескольких компьютерах, потребуются приобрести дополнительные лицензии.

Стоимость клиентской лицензии (руб.):

- 1 рабочее место – 6 300 руб.
- 5 рабочих мест – 21 600 руб.
- 10 рабочих мест – 51 900 руб.

При переходе с программы «1С:Торговля и склад 7.7» и ряда других программ версии 7.7 (апгрейде) применяется специальная цена: стоимость приобретаемого комплекта минус стоимость сдаваемого продукта плюс 150 руб., но не менее половины стоимости приобретаемого комплекта.

Приобрести «1С:Управление небольшой фирмой 8» можно у партнеров фирмы «1С», которые ознакомят вас с возможностями программы, проведут ее настройку, обучат пользователей, обеспечат поддержку и сопровождение.